

Q1.タケヤテック株式会社様の沿革や、会社概要、本社、営業所についてお話し下さい。

祖父が木工所として、1939年に創業し時代の流れで建材商社へ83年目になります。
家をつくるための商材を生コン以外なんでも取り扱っています。

本社、営業所:和歌山3拠点本社と2営業所(且来営業所・和歌山営業所)大阪に1大阪営業所あります。

建材事業部:(住宅一棟分の資材をトータルでサポート:木材、建材、住設機器の販売)

TA課:和歌山営業所(職人手配から材料まで全てサポート:サイディング、水回りの施工管理)

工材事業部:且来営業所(家具・木工屋さんメーカーへ部材の供給:木材の加工、商品販売)

Q2.和歌山県を代表する建材商社、タケヤテックさんでは、どのような商品を扱われていますか。

取扱い商品:家を建てるのに必要な物なんでも(生コン以外)

キッチン、バスルーム、洗面化粧台、家電等の住宅機器や建築資材や家具・建材部材

Q3.どのようなメーカーの商品を取り扱われていますか。また、御社では商品を製造されていますか。

取扱いメーカーはパナソニック、クリナップ、タカラスタANDARD、TOTO等メーカー400社以上

製造している商品は家具や建具の部材

Q4.タケヤテック株式会社様の強みや力を入れていることについて話して下さい。

◆強みは6つ:

- ① 仕入れ取引先400社以上の幅広いメーカー商材の取扱い
- ② 1社でなく取引先や色々な会社と協力してつくりあげていくプラットホーム
- ③人材教育に力をいれています。eラーニング・メンター制度、先輩への何でも相談会、ショールーム見学・勉強会、オンライン研修等
- ④機能が多い・自社配送・施工サポート・分析・家を建てる時何でも相談、
- ⑤デジタル化、ペーパーレスの取組、UIターン人材に支持された会社
- ⑥社会貢献:販売先地域のプラットホームとして住宅品質アップ、ゼロエネルギー住宅サポート、国産材の家

Q5.建築業界の将来性についてお考えを話して下さい。

リフォーム、リノベーションは拡大している。町をよくする公共事業も拡大、住宅産業も拡大しているので明るい将来性。チャレンジしたい人にとっておもしろい産業だと思います。

Q6.タケヤテック株式会社さんの「将来ビジョン」について話して下さい。

◆将来ビジョン3つ:

- ①住環境に対応可能な新しいチャレンジ可能な人員を育てる
- ②プラットフォームとなって連携する
- ③和歌山から全国へ 全国から和歌山へ

Q7.活躍されている社員様の特徴をお話してください。

◆活躍されている社員様の特徴

- ①誰にでも好かれるコミュニケーション力がある
- ②自分の課題発見でき、課題解決にむけて動くことができる
- ③自ら学び実践できる人

Q8.求職者へメッセージをお願いします。

年齢・性別・職歴に関係なく、社会貢献に思いを持っている人を歓迎、生活を保障します。